

**FOR IMMEDIATE RELEASE****Invenergy sceglie SmartSignal per la protezione delle sue turbine eoliche a livello di flotta**

LISLE, Illinois, USA--([BUSINESS WIRE](#))— SmartSignal® Corporation ha annunciato in data odierna di essere stata selezionata da Invenergy per l'installazione del suo software di diagnostica predittiva SmartSignal EPI\*Center®, atto a proteggere le turbine eoliche GE dell'intera flotta di Invenergy presente negli Stati Uniti. SmartSignal provvederà al monitoraggio di tutte le 975 turbine GE da 1,5 MW presso i 14 progetti di generazione di energia eolica di Invenergy. Il contratto prevede che SmartSignal realizzi, gestisca e fornisca servizi di supporto per la soluzione EPI\*Center, di cui Invenergy eseguirà l'hosting.

SmartSignal e Invenergy hanno lavorato a stretto contatto nel 2009 per ottimizzare la soluzione di SmartSignal e consentire a essa di rispondere alle esigenze degli operatori del settore eolico a livello di flotta. Il rollout ha luogo dopo la proficua collaborazione tra i gruppi di ricerca e sviluppo di Invenergy e SmartSignal e dopo la prova sul campo eseguita da SmartSignal dall'inizio di luglio a settembre presso il sito Forward di Invenergy in Wisconsin (USA). La soluzione di SmartSignal verrà distribuita dopo l'implementazione del sistema OSIssoft PI System™ esistente di Invenergy.

Si tratta della prima di numerose relazioni con clienti importanti che SmartSignal sta sviluppando nel settore eolico nell'area di Chicago, una delle zone di eccellenza per le tecnologie verdi. Il CEO di SmartSignal, Jim Gagnard, ha commentato: "La gestione efficiente dei parchi eolici presenta problematiche del tutto particolari, date le variazioni delle condizioni ambientali e delle caratteristiche di carico del vento. Con il contributo di un leader del settore quale Invenergy, SmartSignal sta ora estendendo le proprie competenze dall'energia tradizionale all'eolico al fine di fornire lo stesso livello di know-how per il supporto e la diagnostica. È stato entusiasmante per noi collaborare con Invenergy per sviluppare la nostra offerta e consideriamo questa come la prima di molte opportunità che contribuiranno a migliorare l'efficienza a livello di flotta di operatori dell'eolico di Chicago e di tutto il mondo".

Michael Polsky, CEO di Invenergy, ha aggiunto: "Il rollout di SmartSignal è fondamentale nel permettere a Invenergy di creare la flotta di turbine eoliche più affidabile del mondo. Il lavoro che le nostre società svolgeranno insieme permeerà il settore dell'energia eolica e contribuirà a fare di Chicago la punta di diamante dell'energia verde".

Il software EPI\*Center di SmartSignal esegue il rilevamento e la diagnosi dei guasti in corso di sviluppo nelle componenti meccaniche e nella strumentazione delle turbine, assegnando quindi una priorità a tali guasti e comunicandoli ai clienti di SmartSignal. La Società sviluppa modelli empirici personalizzati per tutte le turbine, ognuno dei quali è costituito da una sofisticata combinazione delle interrelazioni tra tutti i sensori collegati che influiscono sulle prestazioni delle turbine. Questi modelli esclusivi si adattano automaticamente alle fluttuazioni di velocità, direzione, gradiente trasversale della velocità, turbolenza del profilo anemologico dovute alle condizioni ambientali, nonché alle prestazioni dell'impianto. SmartSignal analizza in tempo reale tutti i dati raccolti nella navicella, letteralmente decine di migliaia di punti dati provenienti da una flotta ogni dieci minuti, e rileva eventuali problemi imminenti segnalandoli ai parchi eolici, il che consente ai responsabili di intervenire per risolverli in modo rapido ed efficiente.

### **Informazioni su Invenergy**

*Invenergy e le sue consociate sviluppano, possiedono e gestiscono impianti per la generazione in larga scala di energia rinnovabile e pulita in Nord America ed Europa. Invenergy è impegnata nel settore delle alternative di energia pulita e dell'innovazione continua nella generazione di elettricità. La sede centrale di Invenergy è ubicata a Chicago; la Società ha inoltre sedi regionali di sviluppo su tutto il territorio statunitense, oltre che in Canada, Polonia e Scozia.*

*Invenergy e le sue consociate hanno sviluppato e messo in servizio diciannove parchi eolici e cinque impianti di generazione di energia alimentati a gas naturale, la cui capacità complessiva ammonta a circa 5.000 megawatt. Invenergy è uno dei cinque maggiori proprietari di impianti di generazione di energia eolica negli Stati Uniti, secondo i dati dell'American Wind Energy Association.*

### **Informazioni su SmartSignal**

*SmartSignal fornisce sistemi di preallarme dei guasti per impianti che consentono ai suoi clienti di evitare i problemi imprevisti. La sua diagnostica predittiva brevettata riduce i rischi comunque esistenti con i correnti sistemi di monitoraggio delle condizioni. SmartSignal ottimizza le risorse dei suoi clienti e integra rapidamente le proprie soluzioni nelle loro imprese, in modo che essi possano continuare a innovare. Dopo aver monitorato oltre 12.000 dispositivi a rotazione e non, dopo aver individuato più di 10.000 guasti meccanici imminenti e migliaia di errori operativi e dopo aver protetto gli impianti di decine di leader di svariati settori per oltre 10 anni, SmartSignal ha dimostrato di essere un protagonista e un innovatore di livello mondiale nella diagnostica predittiva per il corretto funzionamento degli impianti. Gold Partner di Microsoft, SmartSignal e i suoi clienti hanno ricevuto oltre 20 riconoscimenti all'eccellenza, tra i quali un premio internazionale assegnato dal Wall Street Journal per l'innovazione tecnologica. [www.smartsignal.com](http://www.smartsignal.com).*

###

Il testo originale del presente annuncio, redatto nella lingua di partenza, è la versione ufficiale che fa fede. Le traduzioni sono offerte unicamente per comodità del lettore e devono rinviare al testo in lingua originale, che è l'unico giuridicamente valido.

### **Media Contact:**

Christa Carroll  
Outlook Marketing Services  
630.922.6995  
[Christa@outlookmarketingsrv.com](mailto:Christa@outlookmarketingsrv.com)